

Highlights der HALLESCHER.

1. Geschichte

1934 Gründung in Erfurt aus der KKH heraus. Seit 1996 bildet die HALLESCHER Krankenversicherung a.G. mit der ALTE LEIPZIGER Lebensversicherung a.G. einen Gleichordnungskonzern. Die Geschäftsform der HALLESCHER ist die des Versicherungsvereins auf Gegenseitigkeit. Die Kunden sind gleichzeitig Mitglieder des Unternehmens und stehen im Mittelpunkt der Arbeit. Erwirtschaftete Überschüsse kommen vollständig den Kunden - z.B. durch langfristig stabile Beiträge - zugute.

- Ca. 572.700 Versicherte
- Ca. 995 Mitarbeiter

Die HALLESCHER hat in 2009 Bruttobeitragseinnahmen in Höhe von 957 Mio. Euro und eine Bilanzsumme von rund 4,9 Mrd. Euro.

2. Geschäftspolitik

Die HALLESCHER zeichnet sich durch ihr optimales Preis-Leistungs-Verhältnis im günstigsten Drittel des Marktes aus:

Intelligente Produktgestaltung

Innovative Produkte, die alle wichtigen Risiken zuverlässig absichern und gleichzeitig die Eigenverantwortung der Versicherten (z.B. durch Selbstbehalte) fördert.

Vorausschauende Risikopolitik

Die HALLESCHER fährt eine qualifizierte und konsequente Risikopolitik - damit sie auch langfristig wettbewerbsfähig bleibt.

Gesunder Versichertenbestand/Beitragsrückerstattungen

- 43,2 % der Kunden haben in 2009 keine Leistungen eingereicht.
- Über 39 Mio. Euro wurden 2010 im Rahmen der Beitragsrückerstattung an Kunden ausbezahlt.

Umfassendes Gesundheitsmanagement

Das bedeutet für die HALLESCHER, dass nicht nur alles getan wird

um die Kunden gegen die finanziellen Folgen von Krankheiten abzusichern, sondern auch aktiv ihre Gesundheit zu schützen. Damit können Behandlungen, Klinikaufenthalte oder Medikamente oft vermieden oder reduziert werden.

3. Hervorragende Kennzahlen

Versicherungsgeschäftliche Ergebnisquote (VgE)

- Die VgE bewertet das Kerngeschäft eines Versicherers und lässt damit Rückschlüsse auf die Geschäftspolitik zu.
- Seit Jahren deutlich überdurchschnittlich
- 2009: 11,1% (35% über Marktdurchschnitt)
- Laut ASSEKURATA 2011 zeichnet sich die HALLESCHER durch eine exzellente Unternehmenssicherheit aus.

Wachstum natürliche Personen in der Vollversicherung

- Seit Jahren wächst die HALLESCHER schneller als der Markt.
- 2009: 87% über Marktdurchschnitt

Schadenquote

Diese Quote zeigt an, wie die Schadensituation des Versicherers hinsichtlich gegenwärtiger und für das Alter zurückgestellter Erstattungsleistungen zu beurteilen ist.

- Seit Jahren deutlich unterdurchschnittlich
- 2009: 76,3% (Markt: 80,7%)

4. Zahlreiche Auszeichnungen machen die HALLESCHER zu einem der erfolgreichsten Privaten Krankenversicherer der letzten 10 Jahre.

Rating-Agenturen:

Als erster Privater Krankenversicherer wurde die HALLESCHER von der Rating-Agentur ASSEKURATA zum 13. Mal in Folge mit »sehr gut« ausgezeichnet.

Finanztest:

Bei selbstständigen Männern zum 5. Mal in Folge 1. Platz

5. Die HALLESCHÉ gehört zu den größten Gruppenversicherern Deutschlands.

- Private Krankenversicherung zu lukrativen Sonderkonditionen
- Betrieblich finanzierte Krankenversicherung (bKV) ohne Gesundheitsprüfung
- Auslands-Krankenversicherung (Entsendung) weltweit und zeitlich unbegrenzt

6. Unser Tarifangebot Krankheitskostenvollversicherung

Tarif NK: Top-Schutz mit erstklassigem Preis-Leistungs-Verhältnis

- Leistung auch über die Höchstsätze der GOÄ/GOZ hinaus
- Psychotherapie - wenn medizinisch notwendig, ohne Einschränkung der Sitzungszahl
- Der ausführliche Hilfsmittelkatalog ist offen für lebenserhaltende Hilfsmittel
- Vorsorgeuntersuchungen auch außerhalb der gesetzlichen Maßnahmen, ohne Altersbegrenzung und wenn notwendig auch im Krankenhaus
- Finanzielle Freiräume durch die Wahl von Selbstbehalten von 300 bis 3.000 Euro oder garantierten Bonus
- Bis zu 3 Monatsbeiträgen Beitragsrückerstattung bei Leistungsfreiheit
- Seit 20 Jahren am Markt

Tarif PRIMO: Der Tarif für alle, die eine bessere und besonders preiswerte Alternative zur GKV suchen.

- Preisgünstiger Tarif, der alle Leistungsbausteine beinhaltet, wie z.B. Heilpraktiker und Psychotherapie, ambulante und stationäre Transporte ohne Km-Begrenzung
- Freie Arztwahl mit Hausarztssystem
- Flexible Selbstbehalte oder garantierter Bonus
- Auf Wunsch Chefarztbehandlung und Zweibettzimmer
- Option für Senkung des Selbstbehaltes und Hinzuversicherung von Wahlleistungen
- Bis zu 3 Monatsbeiträgen Beitragsrückerstattung bei Leistungsfreiheit

Tarif MBZflex: Beitragsreduzierung im Rentenalter

Das Beitragssenkungsmodell der HALLESCHÉ: Heute etwas mehr bezahlen und dafür im Alter deutlich weniger.

Tarif OLGA: Der flexible Pflege-Schutzbrief

- Hilft im Pflegefall und sichert die finanzielle Existenz
- z. B. Einstieg über Pflegestufe III zu günstigen Konditionen inkl. Option auf Höherversicherung ohne Gesundheitsprüfung
- Dynamisierung des Pflegeschutzes alle 3 Jahre um 10% - auch im Leistungsfall - möglich
- Uneingeschränkter Geltungsbereich im europäischen Wirtschaftsraum (inkl. Schweiz)

Tarif JOKER und JOKERflex: Optionen für mehr Freiheit

- Der Optionstarif JOKER wird flexibel mit einer Zusatzversicherung nach den individuellen Bedürfnissen des Kunden kombiniert und bietet ein Umstellungsrecht in eine private Voll- oder Zusatzversicherung.
- Der Optionstarif JOKERflex kann zu jedem Vollversicherungstarif der HALLESCHÉ abgeschlossen werden. Der Kunde kann nach drei oder fünf Jahren ohne erneute Gesundheitsprüfung in einen anderen Tarif wechseln.

Krankentagegeld (KT) und Berufsunfähigkeitsversicherung (BU)

- Schließen einer Versicherungslücke durch nahtlosen Übergang von KT- zu BU-Leistungen
- Keine Rückforderung von KT-Leistungen bei BU-Leistung
- Verzicht auf Formalien, kein gesonderter BU-Antrag nötig
- Garantierte Sicherheit: In den Bedingungen schriftlich verankert

Steuroptimierte Lohnfortzahlung für den Gesellschafter-Geschäftsführer über Tarif KTAR

- Beitrag für KTAR zahlt GmbH und ist eine feste kalkulatorische Größe.
- Ist als Betriebsausgabe absetzbar.

