

Presse-Information

ALTE LEIPZIGER-HALLESCHER auf der DKM 2014: Vertriebsschwerpunkte Vorsorge und Biometrie an Stand E04 in Halle 3 B

Oberursel/Stuttgart, den 30. September 2014

Als Partner der Vermittler präsentiert sich der ALTE LEIPZIGER-HALLESCHER Konzern auf der DKM vom 28. bis zum 30. Oktober 2014 in Dortmund. Markenzeichen des Versicherungs- und Finanzdienstleistungskonzerns sind hohe Produktqualität sowie ausgezeichnete Beratung und Service.

ALTE LEIPZIGER Lebensversicherung Vertriebsschwerpunkt „Sicherung aktueller Rechnungszins“

Die ALTE LEIPZIGER hat für das Geschäft im vierten Quartal, in dem Berufsunfähigkeits- und klassische aufgeschobene Rentenversicherungen die Vertriebsschwerpunkte sind, ein umfassendes Paket für ihre Vermittler geschnürt. Es unterstützt sie dabei, den aktuellen Rechnungszins von 1,75 % für die Kunden zu sichern. Dies gelingt, auch bei späteren Beitragsänderungen, durch eine erhöhte Startdynamik und Erhöhungsmöglichkeiten bei Basisrenten mit BUZ. Die ALTE LEIPZIGER gehört zu den ganz wenigen Lebensversicherer mit Dynamiken und Zuzahlungen zu den ursprünglichen Rechnungsgrundlagen. Highlight: Mit dem Zinsretter – einem Aktionsrechner – können Vermittler ihren Kunden den individuellen Vorteil bei einem Abschluss noch in diesem Jahr aufzeigen.

Ausblick 2015

Die DKM-Messebesucher werden darüber informiert, dass im Januar und Februar 2015 eine bundesweite Roadshow zum Thema Biometrie stattfindet, auf der unter anderem ein neues Pflegerentenprodukt vorgestellt wird. Vermittler dürfen außerdem auf die Neuerungen bei der Berufsunfähigkeitsversicherung gespannt sein. Auch die fondsgebundenen Produkte werden weiterentwickelt und noch attraktiver.

Weitere Produktneuerungen

Das 2014 neu eingeführte Produktkonzept »ALbärt« entspricht dem Wunsch vieler Eltern und Großeltern, frühzeitig mit der privaten Vorsorge für Kinder bzw. Enkel zu beginnen. Das Vorsorge-Konzept umfasst die wichtigsten Bausteine für eine sinnvolle Kindervorsorge und enthält die bewährten Produkte der ALTE LEIPZIGER Leben. Wichtige Bestandteile sind die Fondsrente für den Vermögensaufbau, die Risiko-Lebensversicherung zur Absicherung des Versorgers und die Berufsunfähigkeitsversicherung für den Schutz ab 10 Jahren.

.../2

.../2

HALLESCHE Krankenversicherung

Pflegeversicherung und betriebliche Krankenversicherung

Mit dem Pflege-Schutzbrief *OLGAflex* stellt die HALLESCHE eine echte Innovation in der Pflegeversicherung vor. Obwohl erst kurz am Markt, wurde *OLGAflex* schon mehrfach ausgezeichnet. Mit voller Leistung bei flexibel gestaltbarem Beitrag sowie einer zweiten Chance für die Pflegeeinstufung nach ADL-Kriterien bietet der neue Pfl egetagegeldtarif hervorragende Beratungs- und Verkaufsansätze für den Vermittler. Messebesucher können sich zudem am 29. Oktober über „Private Pflegevorsorge“ in Halle 5, Raum 1, über die Vorteile von *OLGAflex* informieren.

Zur betrieblichen Krankenversicherung (bKV) wird am ersten Messttag um 16.00 Uhr ein Workshop in Raum 3, Halle 5, angeboten. Im Mittelpunkt stehen die Anforderungen von Arbeitgebern an eine moderne betriebliche Krankenversicherung. Mit exklusiven Vorsorge-Schecks bietet die HALLESCHE Unternehmen und deren Mitarbeitern einen erlebbaren Mehrwert und besonders schlanke Prozesse. Für Firmenkundenberater ist dieser Vorsorge-Tarif ein Türöffner in den Wachstumsmarkt bKV.

ALTE LEIPZIGER Versicherung AG

Private und gewerbliche Sachversicherungen optimiert

Die Haftpflicht-, Hausrat- und Wohngebäudeversicherung wurden grundlegend modernisiert und optimiert. Alle drei Versicherungszweige weisen seit dem 1. Juli einen abgestuften Leistungsumfang auf. Auch bei Rechtsschutzversicherungen und gewerblichen Sachversicherungen werden künftig mehrere Produktvarianten angeboten. Außerdem wurden die Zielgruppenangebote für das Heilwesen sowie Hotels und Gastronomie weiter verbessert.

ALTE LEIPZIGER Bauspar AG

Feste Zinsen, feste Raten

Die optimale Formel für Sofortfinanzierer lautet: Sichere Zinsen + Flexible Tilgung = Zins-Garant. Mit dem Bausparangebot AL-Bau^{finanz} sichern sich die Finanzierer von morgen flexibel die günstigen Zinsen.

ALTE LEIPZIGER Trust

Neues webbasiertes Beratungstool

Den im Fondsgeschäft kooperierenden Finanzanlagenvermittlern wird das webbasierte Beratungstool „Investment Navigator“ vorgestellt, das den Beratungsprozess strukturiert und protokolliert. Es stellt eine rechtlich einwandfreie anlage- und anlegergerechte Kundenberatung sicher, da alle Anforderungen der Finanzanlagenvermittlungsverordnung erfüllt werden.

Bei Rückfragen:

Presse- und Öffentlichkeitsarbeit

Andreas Bernhardt, Telefon: (06171) 66-2921

presse@alte-leipziger.de